



Frédéric Chambert
SPYRAL CONSEIL
ZI de l'abbaye 38780 Pont Evêque
Tél. : 06 03 70 90 70
Email : fchambert@spyralconseil.fr

. Une Carrière professionnelle :

1986 à 1991

SYBEL Informatique / SAGE
(logiciels de gestion et de finance)
Ingénieur commercial puis Responsable agence

1991 à 1994

Jean-Pierre TRICARD conseil
(conseil et formation en management et
organisation commerciale)
Consultant formation

1995 à 2002

SODERA Equipement
(fabrication de matériels industriels d'aspiration)
Directeur général / Directeur Commercial

Depuis 1994

SPYRAL CONSEIL Formation commerciale
(développement commercial/ management /formation)
Consultant Formation / Responsable Formation
. Vente et animation de stages
Techniques de vente
Techniques de prospection
Techniques de négociation
Techniques de management
Techniques de communication
Techniques de relation clients par téléphone
Techniques d'achat

➤ **Compétences métier Commercial**

. Fonctions Commerciales

- . Société de Services informatiques SYBEL Informatique**
Ingénieur-commercial, Chef de ventes puis Responsable Agence
De 1986 à 1991
- . Société de formation commerciale Jean-Pierre TRICARD Conseil**
Consultant Formateur (vente & animation de stages)
De 1991 à 1995
- . Société de conseil de développement commercial SPYRAL CONSEIL**
Consultant Formateur-Conseil (vente & animation de stages et de conseil)
Depuis 1994



**Une Passion de la Vente
Un Savoir-Animer & Organiser**

➤ **Compétences Stratégie et Marketing**

. Fonctions stratégiques

- . Société de fabrication de voitures miniatures de collection NOREV**
depuis 2003 Consultant
 - . définition stratégie marché**
 - . définition stratégie organisation commerciale et technique**
 - . définition stratégie ressources humaines**
 - . recrutement**
- . Société de fabrication d'équipements lumineux CHARVET INDUSTRIES**
de 2001 à 2003 Direction commerciale à mi-temps
 - . définition stratégie grands comptes et collectivités**
 - . définition organisation commerciale**
 - . définition politique salariale**
 - . définition stratégie Ressources humaines**
 - . définition outils commerciaux**



**Une maîtrise du diagnostic
La construction de plans d'actions
Une culture de fidélisation de clients**

➤ **Compétences Direction & Conduite de changement**

. **Direction commerciale & générale d'une PME**

- . **Société de fabrication matériels industriels aspiration SODERA EQUIPEMENT**
Direction générale et commerciale / distribution en GSB, grands comptes
1995-2002



**La mise en œuvre de plans
d'actions opérationnels de changement**
La vision globale et réelle d'une PME

➤ **Compétences Formation**

- . **Responsable Formation SPYRAL CONSEIL**
- . **Elaboration stage vente, management, gestion impayés, gestion des litiges**



**Une forte expérience de la
formation continue**
Plan de formation, pédagogie ...